▶ 腾讯广告 | 千汇菁英

房产行业投放运营方法论

MP/ADQ投放端规范操作指引

2021.11/腾讯广告房产行业运营





- 房产行业服务商运营





- 了解投放逻辑及投放平台功能

掌握MP/ADQ投放端操作,能够及时、正确完成操作需求



18

MP操作指引

登陆后台概述/搭建广告流程/常用功能入口指引

2 ADQ操作指引

登陆后台概述/搭建广告流程/常用功能入口指引

MP操作指引

登陆后台概述/搭建广告流程/常用功能入口指引





》腾讯广告 千汇菁英

MP登陆后台概述 如何登陆 — 首页概览

MP投放端:让你的广告出现在用户的朋友圈,基于微信广告不同流量位为广告主实现品牌曝光等多需求的一个投放平台
 登陆网址: <u>https://ad.qq.com/</u> 扫码进入服务商系统



MP登陆后台概述 如何登陆 — 首页概览

- 选择客户-MP广告-找到对应的广告主-投放广告
- 可调整自定义列,查看基础账户数据

\checkmark 腾讯广告服务商系统 概览 报表 知识 L. ? 1 110 客户 工具 管理 . 投放广告 账户列表 所属服务商 ADQ广告 MP广告 CPS商品广告 消耗数据 账户数据 广告主数量 199 昨日消耗(元) 29325.44 已授权 0 预授权 0 撤销中 0 今日活跃 0 今日消耗(元) 11011.42 附近推-广告主(直客账户) 绑定记录 吅 自定义列 ☑ 批量操作 → 下载数据 广告主名称 ~ Q 请输入广告主名称 V 账户类型: 全部类型 运营人员 全部 广告主行业: 请选择 授权状态: 全部状态 潜力值: 请选择 潜力值判定时间 请选择潜力值判定时间 苣 5 十添加筛选项 运营方式: 请选择 是否收藏: 请选择 广告主名称 帐号ID APPID 帐号状态 帐号类型 账户余额(元) 预计消耗(天) 首次消耗日期 🕜 最近消耗日期 🕜 运营人员 主要运营人员 操作 投放广告 收藏账户 帐号档案 已授权 公众号

✔ 腾讯广告 千汇菁英

《》。腾讯广告 千汇菁英

MP登陆后台概述 如何登陆 — 首页概览

- 首页概览可看到账户余额、投放基本情况



》腾讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 ^{落地页设置 —} 投放计划设置 — 广告设置 — 创意设置

操作路径:点击①素材中心-进入创建推广页页面-点击②新建推广页-弹出当前页面-点击③马上创建原生推广页
 原生推广页小程序版功能较少,优势在于可一键获取用户手机号+一键提交表单预约,但不能设置企业微信等功能



《》。腾讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 ^{落地页设置 —} 投放计划设置 — 广告设置 — 创意设置

- 落地页首屏排布

	公公	众号			(A) (A)
	← 恒府	于-6图-7.13	1	iPhone8 750×1334px ▼ - 100% + 立 ざ 撤销 重做	□ 预览
	顶部组件		必选 @		顶部组件: 轮播图
	國片	(民) 轮播图	视频		适用广告位: 朋友醫信息流 适用外层样式: 常规广告 创建广告时,仅选择了以上广告位与外层样式的 广告可使用此推广页,广告外层将自动时取顶部
	商品			五一黄金周》	轮捕图。 素材设置
	基础组件				图片数量 3张 4张 6张
	國片	(王) 轮播图	_180° 180°全景图		上传索材
	■	王 文本	四 商家名片		
	转化按钮			五一钜惠GO	在投放广告时,此图会同步作为朋友圈外层图 图片格式:大小不超过300KB,不支持GIF格式 文字占比:不超过30%
	。 跳转链接	日 关注公众号	- 下载应用	电活号码	图片尺寸: 800*800像素 重看详细图片规范
	』 进入小程序	び 进入小游戏	□ 领取卡券	2 保存信息,下次自动填写	直看广告位外层效果 「 「 「 「 「 「 「 「 「 「 「 」 「 」
	Ⅲ 机页推广页	■■ 悬浮组件	● 添加商家微信	提交表单	
	の 左线返海			▲ 金牌顾问为你服务	
1	使用手册	快速了解	快捷键		

し、拨打电话

✔ 腾讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 ^{落地页设置 —} 投放计划设置 — 广告设置 — 创意设置

- 落地页尾屏排布



》勝讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 落地页分享文字设置



》勝讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 投放管理-创建投放计划



》腾讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

编辑计划名称:建议以"项目名-竞价/合约-外层样式-上线时间-项目预算-小程序/原生页等"进行规范化命名
 推广目标:收集销售线索



》腾讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 设置投放时间: 建议可优先往后设置, 等审核通过后可调整出街时间, 以免审核通过后直接开始出街



- 出价方式: 智能优化 [oCPM]

B

- 优化目标: 表单预约 【考核表单量】、综合线索收集 【同时考核表单及企业微信添加量】
- 投放模式:优先跑量(成本容忍度高,希望多拿量)/均衡投放(兼顾成本与拿量)

법 윝	出价方式 ② 留能优化 (oCPM) 出价方式下,不再限制分城市等级出价。 CPM ② 智能优化 (oCPM) ②	预计单日最大曝器 基于当前定向预估结 量受出价及竞争环动 请先选择地域	光量 9单日最大曝光量,实际曝光 意影响。
X	 ② 智能优化成本保障 部分优化目标前期将获得超成本保障,可放心新建广告投放。了解保障规则 投放模式 ○ 均衡投放 ○ 优先跑量 ○ 优先成本 激进探索,快速度过学习期,前期超成本风险较高。了解更多 优化目标 ② 点击 ② 下单 表单预约 跳转按钮点击 ② 注册 ● 电话拨打 ○ 在线咨询 ○ 有效表单预约 ● 授信 	概览 上线时间 结束时间 出价方式 优化目标 出价	2021-11-12 2021-12-11 智能优化(oCPM) 358.64元/综合线索收集
反送	 加企业微信客服 ● 电话潜在客户 ● 综合线索收集 定向人群 选择合适的人群投放广告,同一定向内取并集,不同定向间取交集 	所选人群 地域(常驻地) 年齢 性别	20岁-55岁 全部
	地域 ● 常驻地 ② ● 差旅出行 ② 搜索省,市,行政区 ■ 批量添加地域 ■		
X	年龄 20岁 🔻 - 55岁 💌		

✔ 腾讯广告 千汇菁英

《》 腾讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 定向条件设置



》腾讯广告 千汇菁英

MP搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 预算、出价等建议投放前均优先设置好,避免投放后进行过大的调整



///腾讯广告 千汇菁英

- 根据落地页选择的顶部组件来创建对应的广告样式

2

投放计划 - 推广目标 √	创意	意内容		创意预览 最终效果以实际展现为准	
 − 投放位置 ✓ – 购买方式 	,	告样式		外层推广页分享	
广告 时间 兴趣行为 腾讯人群包 核心区域通投	۶۲ «	小层文案	 ◆ 万属置业顾问为您服务 初场更有粮油礼包等你来领取 ④ # Ø/4 	广告~ 专属置业顾问为您服务 现场更有根油礼包等你来领取	快捷帮助
创意 4图	Ŷ	(字链文案	 □ 原生推) ① 原生推) ① 小星子級 ○ □ 前成原生贝 ○ (就告小星子) □ 恒府-6图-7.13 ■ 皮原生推广页 ○ 了解更多 ○ 去逛逛 ○ 查看详情 ○ 立即体验 ○ 立即咨询 ○ 立即开通 	 立即领取 2 分钟前最近有50人领取 	DID 13
预览提交			○ 立即抢购 ○ 立即申请 ○ 立即秒杀 ○ 立即购买 ○ 立即预定 ○ 立即预约		
			 ○ 立即领取 ○ 观看直播 ○ 进入小程序 ○ 领取优惠 选择立即领取,需在详情页中展示领取入口,否则广告将会被审核驳回 		
	文	(字链跳转	● 原生推广页 ○ 自定义链接 ○ 微信小程序		
	数	如据展示			() ()
2. 	数	y据类型	 ●转化目标量 展示本账户下相同推广目标的广告,近30日内的总转化目标量;数据≥50时展示 		· 通 到 问 题
	转	专化行为	领取 需在详情页中展示相关行为的入口,否则广告将会被审核驳回		AN AN
×	版	反位突破 ②	☑ 启用 不需要开启		L. H.
	L-#	步	⑥ 创意检测 下一步		- Contraction -

《》。腾讯广告 千汇菁英

快捷帮助

? 遇 到问题

推广页 分享

「广告 →

了解更多

- 根据落地页选择的顶部组件来创建对应的广告样式

B

The second

投放计划	广告样式		创意预览 最终效果以实际展现为准
 一 投放位置 √ 一 购买方式 √ 	点击跳转	 ● 原生推广页 ● 原生推广页小程序版 ● 简版原生页 ● 自定义链接 ● 微信小程序 选择原生推广页 	外层 推广页 分
广告 时间 ✓	卡片组件	最多设置3个组件(1/3) □ 倒计时 □ 标签 □ 卖点图 ▼ 行动按钮	
腾讯人群包 核心区域通投	按钮文案	 了解更多 去逛逛 查看详情 立即体验 立即咨询 立即开通 立即抢购 立即申请 立即秒杀 立即购买 立即预定 立即预约 立即领取 观看直播 进入小程序 领取优惠 	
创意 4图	按钮跳转	● 原生推广页 ○ 微信小程序 ○ 自定义链接	2 分钟前 最近有50人领取
预览提交	外层文案标题	 选填广告标题 ○ 0/1 0/10 查看文案规范 	
	外层文案	文案友好、易阅读和理解,建议与图片设计、详情 页内容关联。	
	数据展示		
	数据类型	 ●转化目标量 展示本账户下相同推广目标的广告,近30日内的总转化目标量;数据≥50时展示 	
	转化行为	 ○ 购买 ○ 咨询 ○ 申请 ● 领取 ○ 预约 需在详情页中展示相关行为的入口,否则广告将会被审核驳回 	

MP搭建广告流程 ^{落地页设置 —} 投放计划设置 — 广告设置 — 创意设置

《》 腾讯广告 千汇菁英

- 确认计划整体内容

• 5,



《》。腾讯广告 千汇菁英

常用功能入口指引 查看数据 — 一方数据上传 — 其他功能

- 投放管理页面可查看对应计划/广告数据

概览	投放管理	数据报告	人群管	管理 素材中	⊐心	账户管理	工具箱	消息公	公告										
朋友圈广告	告 公众号小程序广告	视频号互选																	
																	13		
1 最新	● 最新消息: 广告诊断功能全新升级, 助力广告主提升曝光, 维护成本																		
投放计	-划	广告																	
+ 创	建投放计划实时数据仅	供参考,请以前一	-日数据为准。									数	据日期 20	021-11-12	- 2021-11-1	.2 🛗	自定义列 🗸	፼ 托管助手	土 下载
T	Q、搜索投放计划…	创建日期:最近.	三个月	状态:全部 🕀	添加筛选条件					-Pit									TIMP.
	投放计划名称	状态	操作	投放时间	创意预览	计划预算(元)	广告预算 (元)	购买类型	曝光评 估 ●	花费 (元) [●]	曝光 次数 ●	点击 次数 章	点击 率	千次曝 光成本	转化目 标量 ◆	目标转 化率	转化目标成 本(元) ●	综合线索 收集人数 ●	销售线 索人数 🖗 🛱
	20210916-浙江 🗾 📕 W 计划 ID: 3 📕	5 已结束	操作 🔻	2021-09-19 ~ 2021-09-21		无	20,000.00	竞价购买广告		0.00	0	0			0			0	0
-	20210916-西南 5w 计划 ID: 3	-2. 已结束	操作 ▼	2021-09-19 ~ 2021-09-21		无	20,000.00	竞价购买广告		0.00	0	0			0			0	0
							4												

4740 腾讯广告 千汇菁英

常用功能入口指引 查看数据 — 一方数据上传 — 其他功能

- 可在数据报告中查看账户/计划整体数据

1

T

概】	览 投放管理	数据报告	人群管理	素材中心	账户管理	工具箱	消息公告						
效果数	奴据 用户分布 推广页	分析											
	投放位置 全部 账户 以下数据更新至0000-01-	01 00:00。实时数技	▶ 推广目 居仅供参考,请以	标 全部 前一日数据为准。	Ţ	购买方式	全部 -			2021-08-	04 - 2021-08-04	分日查看	分时查看
	数据概览	总花费(元) 		曝光次数		点击次数 ——		点击率	转化目标	īī量 🕜	转化目标成本 ——	(元)	
	关键指标趋势图						暂无数据				■ 曝光	欠数 ■ Β	曝光次数 👻
	关键指标明细表										自治	定义列 🔻 🛃	下载表格

《》。腾讯广告 千汇菁英



《》。腾讯广告 千汇菁英

常用功能入口指引 查看数据 — 一方数据上传 — 其他功能

- 可根据广告实际问题添加行业/投放资质



》腾讯广告 千汇菁英

常用功能入口指引 查看数据 — 一方数据上传 — 其他功能

- 企业微信授权管理、线索管理、商品库管理入口





ADQ操作指引

登陆后台概述/搭建广告流程/常用功能入口指引





ADQ登陆后台概述 如何登陆 — 首页概览

》腾讯广告 千汇菁英

- ADQ: 主要解决广告主多平台投放需求 提供了一站式投放服务 整合腾讯全流量 提供更完善的投放工具的平台
- 登陆网址: <u>https://ad.qq.com/</u> 扫码进入服务商系统



ADQ登陆后台概述 如何登陆 — 首页概览

- 选择客户-ADQ广告-找到对应的广告主-投放广告
- 可调整自定义列,查看基础账户数据

\checkmark 知识 腾讯广告服务商系统 概览 报表 工具 管理 L ? 1100 账户列表 投放广告 所属服务商 CPS商品广告 ADQ广告 MP广告 账户数据 消耗数据 今日活跃 广告主数量 未通过 今日消耗(元) 有效 待审核 昨日消耗(元) IIII 自定义列 ☑ 批量操作 ↓ 下载数据 ∇ 运营人员 请选择筛选条件 帐号ID 帐号名称 | 请输入帐号名称 全部 广告主行业 请选择筛选条件 开户日期 曽 潜力值 账户状态 全部状态 余额状态 全部状态 运营方式 全部 是否收藏 全部 自动转账 全部类型 预计消耗 请选择筛选条件 账户类型 全部类型 \sim \sim \sim 托管状态 全部状态 自动衍生创意 | 全部状态 \sim 十 添加筛选项 \sim 帐号名称 帐号ID 建议充值金额(元) ⑧ 账户余额(元) 帐号类型 帐号状态 对公打款验证状态 开户日期 首次消耗日期 ? 最近消耗日期 ? 预计消耗(天) ? 当前日限额(元) 运营人员 ? 操作 创意中心投放广告 更多 ~

》腾讯广告 千汇菁英

ADQ登陆后台概述 如何登陆 — 首页概览

《》。腾讯广告 千汇菁英

- 首页概览可看到账户余额、投放基本情况



》腾讯广告 千汇菁英

ADQ 搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 先创建好'落地页'再去搭建广告进行投放
- 广告搭建的逻辑:设置落地页-创建计划-添加广告-设置定向-上传文案素材-预览-提交审核





《》。腾讯广告 千汇菁英

X

- 操作路径: 推广页管理-新建推广页-马上创建

🔒 原生推广页



ίΥ ☑ 授权推广页 操作 □ 复制 □ 删除 □ 复制 □ 删除 □ 复制 □ 删除 □ 复制 □ 删除 □ 复制 □ 删除

《》。腾讯广告 千汇菁英

ADQ搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 落地页首屏排布



《》。腾讯广告 千汇菁英

ADQ搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 落地页尾屏排布

R



《》 腾讯广告 千汇菁英

ADQ搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 落地页分享文字设置



《》。腾讯广告 千汇菁英

ADQ搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

- 若已创建好计划则可直接创建广告

北 投放管理平台	概览 推广	报表 财务	齐 资产 .	工具						(NEW【边玩边转化】探寻互	动广告灵感秘籍	Ĺ <mark>99+</mark> € (0	▼ + 新建广告 ∨
推广管理														① 数据最后更新时	间:2021-11-14 18:52 广告管理指引
推广计划	广告	广告创意		商品		关键词									2021-11-14 至 2021-11-14 苣
+ 新建推广计划	为推广计划设置托管功能,让管	理更轻松											Q 请输入推广计划名	称/ID 量 转化回传口径	至 → 下载报表 咖 自定义列
↓ 操作状态: 所有未删除 ↓	· 投放状态: 请设置筛选条·	件 ~ (十添	加筛选项												
推广计划名称		状态	操作	花费	曝光量	千次展现均价	率击点	目标转化量	目标转化成本	目标转化率	综合销售线索人数	表单预约人数	表单预约成本(人数)	加企业微信客服人数	加企业微信客服成本 电话直拨
		暂停中	编辑 更多 ~	-	-	-	-	-	-		-	-	-	-	- 16.
		启用中	编辑 更多 ~									-			-
		启用中	编辑 更多 ~		10										
		暂停中	编辑 更多 ~												

》腾讯广告 千汇菁英

ADQ搭建广告流程 落地页设置 - 投放计划设置 - 广告设置 - 创意设置

PB

- 编辑计划名称:建议以"项目名-竞价/合约-外层样式-上线时间-项目预算-小程序/原生页等"进行规范化命名



《》。腾讯广告 千汇菁英

- 门店地址外显-添加门店

- 商品广告:目前已全面商品化,建议不要自动识别

目标详情 转化归因 ②	全网归因精准匹配归因		预估单日最大覆盖人群 ◎ 5555,432,960 人 预估单日最大曝光量 ◎ 2,028,276,442 m
Tips 商品是对广 商品 2	告营销内容的详细描述,准确的商品信息将有效提升广告投放效果		2,038,376,448 次
	 ・ 请选择至少一个商品 排序:最新 投索商品名称或商品 ID 	商品库: 府品类目: 全部 > 田 批量添加	● 预估数据不准确?
	ID: 163661394749784	D: 59af44a89076d7c340e0e920062d71f2202109	
	ID: 1634116116432269	D: 1634041549100848	

《》。腾讯广告 千汇菁英

- 定向条件设置

R

新建定向 选	择定向包	预估单日最大赠斋人群 ②
地理位置	不限 按区域 从地图选择	3,440,128 人 预估单日最大曝光量 ^④ 12,456,448 次
	 ✓ 技区或 已选择1个: 朝阳区 近期到访 ◎ ② 常住地 ◎ □ 旅行到访 ◎ □ 曾经到访 ◎ 微信流量暂时仅支持"常住地",暂不支持港澳台地区及国外地区 	已选版位 微信朋友圈 已选定向: 地理位置:(常住)朝阳区 自动扩量:已开启,不可突破定 地理位置
年龄	不限 19-24岁 25-29岁 30-39岁 40-49岁 50岁及以上 自定义	1.22
性别	不限男女	● 预估数据不准确?
行为兴趣意向②	不限自定义	
学历◎	不限 博士 硕士 本科 专科 高中 初中 小学	
联网方式	不限 Wi-Fi 4G 3G 2G	
自定义人群②	不限 定向人群 排除人群	
排除已转化 NEW 用户 🕢	不限 同计划广告 同账户广告 同商务管家广告 同主体广告 同商品	
全部定向。同		□ 保存为定向包 🖗
自动扩量 💿	● 开启	
	不可突破定向 ◎ 「 型 地域 ■ 年龄 ■ 性別 如果对"地域"范围有通制要求,可以选择使用不可突破定向限制扩量范围	
	扩量种子人群(选填) ◎ 北京沁园访客&业主	

《》。腾讯广告 千汇菁英

- 设置可参考MP; 广告名称建议以计划名+实际定向进行命名



19

N

》勝讯广告 千汇菁英



》腾讯广告 千汇菁英

- 可自定义头像(同时存在5个头像,出街后删除不受影响)

	创意图片				
	-7	新建头像及昵称跳转页		×	
	创意工作台 > 优质创意参考与制作	自定义	18:38 all 🗢 🖿)	「广告」 请输入广告文案	
		头像		2 查看详情	6 <mark>.</mark>
	文案	✓ 1忆.jpg 重新上传 ⊗	北京沁园金牌置业顾问	2 分钟前 ••	
	头像及昵称跳转页 落 地页 @	图片尺寸:512×512 像素 图片格式:大小要求在400KB以内,若超出系统会自动压缩,仅支持 jpg和 png格式 名称 北京沁园金牌置业顾问 10/12	项目介绍、最新优惠等(同样需要审核)	思 扫码预览 @ 放大预览	
		详细描述			
		项目介绍、最新优惠等(同样需要审核)		微信朋友圈	
Aiste	~ 转化辅助			② 创意审核检测	
	从更多维度表达广告创意,				
	行动按钮 💿				(IFF
	×		取消 确定		*
		叫杜芬地五 原作推广五 白宁以落地西 微信小程序			

《》。腾讯广告 千汇菁英

- 填充好创意内容后可提交审核,必须提交广告才能保存设置

B

以下商品新建广告 分别设置创意中	均容		14日六			×	
北京北國			明认定父				
		_	推广计划 推广计划名称	北京沁园-6图-11.13-	1-小程序		
	and my		推广目标	销售线索收集			
	洛地贝 💿	原生推) 5	计划日预算	10,000元/天			
			120001530	标准投放			10/21-高品质生活 (9/21-3
			/ 吉忠族興	25,0007			首付200万起置业朝用地铁盘 M7号线 湿地公园旁
		pages/comr	广告 广告形式	商品广告			2-4层如意果至全域热销
			门店	13213381675060997	849		12.7.8.2 To 12.1.1.1
	~ 转化辅助		广告版位	微信朋友圈			TNES /
	从更多维度表达广告	皆创意,刺激用户转化行	定向				文章市 必要支援基準備 2.59%前 最近有70人进行
	行动按钮 ②	● 开启					銀 扫码预定
		按钮文案	自动扩量				
		跳转落地页			****************		
			投放日期	2021-11-13 ~ 2021-11	-19		BAR BET AN
			投放时间	不限			Tel 18 ASSOCIES
	数据展示◎	● 开启	「告日焼料	10,000元/大			○ 创意审核检测
			出价策略	优先拿量			
		数据类型	出約	oCPM 92.17元/表单预	约		
		转化行为					
		((10))))	广告名称		商品ID	创意	
			北京沁园-6	图-人群包-11.13-1	163461276886326	创意预览 落地页预览 即	
	创意名称 💿	商品163461					
					通	回编辑 提交广告	
	提交					10.	2號创意 視鏡一個做《点击車平均+25% 转化率平均+56% 立即使用 G

点击广告名旁空白处可在广告层级中修改部分基础设置:日预算、出价、定向人群等
 广告完整预览需点击创意处

《》。腾讯广告 千汇菁英

点击报表可根据计账户、计划、单广告等纬度来看效果数据
可分析人群所在地域年龄性别的数据

商品广告:资产-商品广告 腾讯广告知数:资产-腾讯广告知数
 智能电话:资产-营销组件管理 线索管理平台:工具-线索管理
 创意中心(可查阅表现较好的素材,给投手提供创意灵感):工具-创意中心
 原生推广页/蹊径落地页:工具-原生推广页/蹊径落地页 企业微信:工具-原生推广页-工具箱

✔ ▶ 腾讯广告 千汇菁英

- 商品广告详细创建指引

》腾讯广告 千汇菁英

| 佐夕牧津:))))116日夕/区瑞夕洪仁会夕

《》。腾讯广告 千汇菁英

新建商品-在线录入-详细填写项目信息(标*为必填项,其余尽可能齐全)

₩ 腾讯广告 千汇菁英

落地页

需按照房产行业sop进行 设置,首尾屏放置关键组 件;若多组建可按照表单 -企业微信-智能电话〔悬 浮组件优先企业微信〕顺 序排布 • 可按照房产行业**sop**进行 多定向设置,对比观察投 放效果

广告设置

- 广告定向人群基数避免圈
 定过窄,广告预算需合理
 设置
- 自动扩量需勾选地域

《》。腾讯广告 千汇菁英

计划设置

计划名称建议规范化命名,

非特殊情况不建议设置计

效果投放需选择销售线索

方便运营管理

收集为推广目标

划预算

•

•

关注"腾讯营销学院"获取更多学习资源

《》。腾讯广告 | 千汇菁英

THANKS

75